

## Эффективные пути развития мебельного бизнеса в 2022 году

Мебельное производство относится к числу активно растущих, и является одним из самых перспективных направлений в современном бизнесе. На семинаре спикеры разберут особенности бизнеса по производству и продаже мебели в 2022 году. Слушатели получите самые продуктивные на сегодняшний день управленческие методики, которые позволят наладить эффективные пути развития мебельного бизнеса.

**Дата проведения:** Открытая дата

**Вид обучения:** Семинар

**Формат обучения:** Дневной

**Срок обучения:** 2 дня

**Продолжительность обучения:** 16 часов

**Место проведения:** г. Москва, ул. Золотая, д. 11, бизнес-центр «Золото», 5 этаж. Всем участникам высылается подробная схема проезда на семинар.

**Для участников предусмотрено:** Методический материал, кофе-паузы.

**Документ по окончании обучения:** Сертификат об участии в семинаре.

### Для кого предназначен

Собственников мебельного бизнеса, руководителей высшего или среднего звена, в чьи задачи входит управление бизнес-процессами компании.

Это мероприятие можно заказать в корпоративном формате (обучение сотрудников одной компании).

## Программа обучения

### Управление мебельной компанией.

- Обзор мебельного рынка России в-2022-году.
- Создание условий, определяющих место мебельной компании в-среде участников мебельного рынка.
- Бизнес-развитие мебельной компании как система прогрессивных изменений в-соответствии с-техническим, экономическим и-социально-культурным прогрессом.
- Организация инновационной деятельности мебельной компании.
- Механизмы повышения эффективности экономической деятельности мебельной компании.

### Аудит организационной структуры мебельной компании.

- Типы организационных структур предприятия, их-различия.
- Технологии построения организационных структур.
- Цели проведения аудита организационной структуры.
- Этапы проведения аудита организационной структуры.
- Составление отчета и-выработка рекомендаций по-изменению организационной структуры.

**Практикум:** Кейс «Выбор типа организационной структуры на-примере конкретного предприятия».

**Анализ и-реинжиниринг бизнес-процессов мебельной компании.**

- Анализ организационной модели бизнеса компании.
- Типы бизнес-процессов организованных в-компании для получения результатов (управляющие, операционные, поддерживающие).
- Анализ цепочки руководства и-ответственности за-каждый бизнес-процесс.
- Определение узких мест и-проблем в-каждом из-бизнес-процессов.
- Разработка мероприятий по-переходу к-перспективной системе бизнес-процессов. Реинжиниринг бизнес-процессов.

**Практикум:** Упражнение «Анализ бизнес-процесса на-примере конкретного участка мебельного производства, предложения по-повышению эффективности бизнес-процесса».

**Три способа сбора информации о-рынке потребления мебели в-России в-2022-году.**

- Простой. Личное наблюдение за-потребителями, выявление закономерностей и-тенденций их-покупательского поведения.
- Кабинетные исследования. Использование официальных публикаций и-статистики потребления мебели.
- Оригинальные исследования. Проведение выборочных обследований, разработанных с-целью получения новой информации для ответа на-заданные вопросы.

**Анализ данных.**

- Отчеты торгового персонала и-торговых агентов.
- Торговые ярмарки и-выставки.
- Личные визиты на-зарубежные рынки.
- Публикации в-прессе и-сообщения в-электронных средствах массовой информации.
- Торговые ассоциации.
- Текущие или вышедшие ранее отчеты и-исследования правительства.

**Выработка стратегических задач компании по-реализации продукции.**

- Определение ассортиментной линейки продукции.
- Определение стратегии развития сети по-реализации продукции.

**Стадии процесса продаж. Четыре основных стадии процесса.**

- Компания и-ее-политика, особенно стратегия продаж.
- Клиент. Портрет покупателя.
- Товары или услуги.
- Торговый персонал и-торговый агент.

**Практикум:**

Кейс «Определение стратегии продаж конкретной мебельной компании в-зависимости от-состояния рынка потребления мебели».

Кейс «Применение инструментов продаж в-зависимости от-состояния рынка потребления мебели».