

Семинары и курсы по продажам и сбыту

Продажи

- Управление продажами

Продажи

Управление продажами

ЭФФЕКТИВНАЯ РАБОТА С ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ И ВЗЫСКАНИЕ ДОЛГОВ. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ РАБОТЫ С ПРОБЛЕМНЫМИ ДОЛГАМИ

Москва | Семинар (16ч)

Очно:

10 - 11 июня 2024 MC22064 **33 800** р.

11 - 12 ноября 2024 MC22066 **33 800** р.

Онлайн:

10 - 11 июня 2024 MC22065 **33 800** р.

11 - 12 ноября 2024 MC22067 **33 800** р.

НОВЫЕ ЦИФРОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ В2В-ПРОДАЖ И УПРАВЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИМ ОТДЕЛОМ

Москва | Курс повышения квалификации (16ч)

Очно:

30 - 31 июля 2024 MC23572 **36 900** р.

21 - 22 ноября 2024 MC23574 **36 900** р.

Онлайн:

30 - 31 июля 2024 MC23573 **36 900** р.

21 - 22 ноября 2024 MC23575 **36 900** р.

ТРЕНИНГ ДЛЯ МЕНЕДЖЕРОВ ПО ПРОДАЖАМ: ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ В ПЯТЬ ШАГОВ

Санкт-Петербург | Курс повышения квалификации (16ч)

Очно:

28 - 29 октября 2024 СП11776 **35 000** р.

Онлайн:

28 - 29 октября 2024 СП11777 **35 000** р.